



El Software que elige  
Pampenorte

## PampeNorte<sup>SRL</sup>

Entrevista a **Matías Racedo Aragón**  
dueño de Pampenorte

### La empresa

La empresa familiar nace hace 12 años y desde su origen trabajaron con Lince Indumentaria. Gracias al éxito de su negocio expandieron su alcance con más de 10 locales de ropa, con franquicias como Cardón, Arredo, Portsaid, Desiderata. Con esta experiencia fundaron Pampenorte, de la mano de Pampero y hoy es una unidad de negocio fundamental que tiene además 4 tiendas físicas, dos que son distribuidoras de indumentaria de seguridad industrial en Salta y en Tucumán, una franquicia exclusiva de Pampero en Tucumán, y una cuarta fábrica de toda la licencia de chombas y remeras para Pampero.

Luego de migrar a Dragonfish, organizaron aún mejor su sistema de locales y franquicias.

“Gracias a las estadísticas de Dragonfish, somos más efectivos y evitamos pérdidas”

### La implementación

Cambiaron a Dragonfish por las mejoras cualitativas y cuantitativas que representaba. Características como la multi-ventana, la cantidad de listados, la información estadística en tiempo real y los procesos más rápidos y eficientes fueron las ventajas para elegir el sistema. “Es muy potente y está todo automatizado” indica Matías Racedo Aragón, dueño de la compañía. Todo lo que requiere Pampenorte está apoyado por Dragonfish.

Con 40 empleados y 13 puestos de trabajo activos, la firma maneja venta minorista, mayorista, distribuidores, con estrategias y listas de precios diferentes.

Pampenorte contó con el apoyo y acompañamiento de Zoo Logic. “Mi agente comercial fue fundamental porque me guió y ordenó mis ideas de manejo del negocio”, comenta Matías, “ayudándome a clarificar los conceptos del sistema y adaptarlos a los procesos que requería la empresa”.

## Las herramientas que más utiliza Pampenorte



### Listas de precios

Dragonfish permite tener listas de precios ilimitadas. Dentro de la misma unidad de negocios, las distintas listas se modifican con precisión automáticamente.

Además es posible limitar la visualización o acceso a determinadas listas de precios a cada sucursal o a cada vendedor.

Es posible definir descuentos especiales por cliente, sin crear una lista distinta.



### Reportes

Desde zNube es posible configurar reportes de ventas por sucursal, incluyendo cantidades, montos y medios de pago.

El sistema envía información de forma automática a la hora de cierre de cada local, para analizar las ventas diarias, el stock comprometido y las necesidades de reposición, los medios de pago más utilizados y el flujo económico generado por cada sucursal.



### Contabilidad

El módulo de contabilidad permite registrar cualquier comprobante que genere caja tanto del debe como el haber

Dragonfish brinda al estudio contable la información financiera que requiera automáticamente, como IVA, IIBB, etc.

De esta manera el proceso contable se puede controlar fácilmente, detectando errores y corrigiéndolos a tiempo.

Seguinos en



**Sistemas de Gestión para Puntos de Venta**  
Av. del Libertador 6550 Piso 12° | C1428ARV  
Tel/fax: (5411) 7700 5700 | CABA | Argentina  
info@zoologic.com.ar | www.zoologic.com.ar

