

CASO DE ÉXITO



## El Software que elige Aires Aberturas y Herrajes



Agustín Beistain Encaje, Socio Gerente de Aires

### La empresa

Aires se desarrolla en el rubro de la construcción, dedicándose a vender aberturas y herrajes. Su sede se ubica en la ciudad de Trenque Lauquen, Provincia de Buenos Aires.

Actualmente tienen una tienda al público y evalúan incorporar una bodega para tener el stock.

### La implementación

Los socios conocieron Dragonfish por referencia de otras empresas en las que habían trabajado previamente, lo que llevó a la decisión de implementar el software para toda la gestión administrativa de la empresa.

### El resultado

Gracias a las funcionalidades del sistema, obtuvieron un mayor control de la empresa de forma integral. Desde el stock, las ventas, aging de clientes, saldos de proveedores y stock en tiempo real de productos, Dragonfish solucionó la mayoría de las necesidades de Aires Herrajes y Aberturas.

“ Dragonfish nos ayudó a organizar nuestro crecimiento como pyme ”



### Por qué elegir Zoo Logic

Agustín Beistain Encaje nos comenta: “Lo que buscábamos y esperábamos conseguir con el sistema era principalmente control, trazabilidad de la información, claridad en los números y que fuera fácil de utilizar e implementar.”



### Trazabilidad de la información

Además, Beistain agrega: “Realmente estamos muy contentos con el resultado obtenido hasta ahora ya que tenemos la información al instante. Hemos logrado obtener una buena comunicación para lograr una buena gestión del negocio. También hemos logrado ser eficientes en la actualización y retroalimentación de la información con relación a compras, ventas, stock y precios. El sistema de gestión nos permitió que nuestro crecimiento como pyme sea ordenado.”

Seguinos en



Sistemas de Gestión para Puntos de Venta  
Av. del Libertador 6550 Piso 12° | C1428ARV  
Tel/fax: (5411) 7700 5700 | CABA | Argentina  
info@zoologic.com.ar | www.zoologic.com.ar

